

Wussten Sie schon?

Bei uns arbeiten Traumerfüller, Zukunftsgestalter und Problemlöser.



Werden Sie Teil unseres Teams!

Für die Betreuung der Firmenkunden-Teams in den Sparkassen und zur Unterstützung der SV Geschäftsstellen suchen wir für das Einzugsgebiet der Sparkasse Ulm einen

Direktionsbevollmächtigten Firmen (m/w/d)

Wir verbringen einen Großteil unserer Zeit im Job. Da ist es umso wichtiger, dass unsere Arbeit interessant, abwechslungsreich und vor allem sinnvoll ist.

Bei der SV SparkassenVersicherung finden Sie genau das:

Als „Direktionsbevollmächtigter Firmen“ (m/w/d) arbeiten Sie als Betreuer eines hoch motivierten Sparkassen-Teams von Zukunftsgestaltern, Problemlösern und Katastrophenhelfern ihrer Firmenkunden. Darüber hinaus haben Sie bei der SV als Regionalversicherer mit rund 5.000 Mitarbeitern einen sicheren Arbeitsplatz und tolle Karrierechancen. Nicht umsonst zählen wir Jahr für Jahr zu den besten Arbeitgebern Deutschlands.

Ihre Hauptaufgaben sind

- Sie betreuen, beraten und entwickeln das Firmenkunden-Team in der Sparkasse bei allen Fragen rund um das Firmenkundengeschäft
- dabei geht es nicht nur um den Produktverkauf, sondern den Aufbau von langfristigen Kundenverbindungen – nicht umsonst sehen sich unsere Mitarbeiter (m/w/d) als Zukunftsgestalter, Problemlöser und Katastrophenhelfer für ihre Firmenkunden
- Sie beraten selbst die Firmenkunden der Sparkassen – bis hin zum Produktverkauf
- Sie stehen im engen Austausch mit der Vertriebsdirektion und dem Firmenbereich der SV
- innerhalb der Sparkasse sind Sie erster Ansprechpartner und Schnittstelle zur SV rund um das Firmenkundengeschäft, beispielsweise für die Risikobewertung, Tarifierung, Angebotserstellung und Schadenabwicklung
- Sie entwickeln eine praxisingerechte und erfolgreiche Arbeitsaufteilung und Überleitungsregelung zwischen Sparkasse und SV
- Sie begleiten Marketingaktionen vor Ort wie Kundenveranstaltungen und Verkaufsförderungsaktionen.

Was wir uns von Ihnen wünschen

- Sie können Menschen begeistern und von einer Sache überzeugen
- sowohl im Banken- als auch Versicherungsvertrieb haben Sie sich als Verkaufstalent im Firmenkundenbereich bewiesen bzw. verfügen über Erfahrung und die entsprechenden Qualifikationen
- digitale Verkaufs- und Beratungsprozesse interessieren Sie
- Ihr Wort gilt, auf Sie kann man sich zu 100% verlassen.

Was wir Ihnen bieten

- eine detaillierte Einarbeitung und danach exzellente Weiterbildungen
- ein sehr abwechslungsreiches und anspruchsvolles Aufgabengebiet, das Sie mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung gestalten können
- eine attraktive Vergütung und Altersvorsorge
- einen Firmenwagen zur privaten Nutzung
- einen sicheren Job im leistungsstarken Sparkassen-Finanzverbund, der auch in zehn Jahren noch Spaß macht.

Bringen Sie mehr Leben in Ihr Leben!

Jetzt bewerben

TOP
NATIONALER
ARBEITGEBER
2019

FOCUS

DEUTSCHLANDS
BESTE ARBEITGEBER
IM VERGLEICH

IN KOOPERATION MIT

hunu | statista

FOCUS-BUSINESS
01 | 2019