



Für unsere Gruppe **Vertriebssysteme/ -prozesse** suchen wir am Standort Stuttgart zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Referenten (m/w/d) Vertriebssysteme/-prozesse

Der Konzern mit rund 5.000 Mitarbeitenden und mehreren Standorten ist Teil der Sparkassen-Finanzgruppe und bietet alle Arten von Versicherungen. Mit innovativen Produkten sind wir am Markt bestens positioniert. Bei uns steht der Kunde im Mittelpunkt, doch auch Nachhaltigkeit und soziales Engagement sind uns wichtig.

Wir bieten: Als Mitglied in unserem Team Vertriebsentwicklung erwarten Sie spannende Aufgaben in einem dynamischen Umfeld. Wir verstehen uns als innovativer und kundenorientierter Impulsgeber sowie kompetenter Berater des Vertriebes und bieten die Möglichkeit zur kreativen Weiterentwicklung von Zukunftsthemen gemeinsam in einem motivierten und professionellen Team. Darüber hinaus bieten wir ein leistungsgerechtes Gehalt, viele Möglichkeiten im Rahmen einer Work-Life-Balance sowie attraktive Sozialleistungen.

Ihre Aufgaben:

- Bearbeitung von zentralen und strategischen Themenstellungen rund um unsere Verkaufs- und Beratungsprozesse im Zusammenhang mit unseren Vertriebsanwendungen
- Projektarbeit in strategischen Vertriebspartnerprojekten
- Sicherstellung der operativen Exzellenz für Hard- und Softwarethemen für unseren Außendienst
- Vorbereitung und Durchführung von Workshops und Präsentationen
- Enge Zusammenarbeit mit den Führungskräften des Vertriebes

Ihr Profil: Sie verfügen über ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation. Sie bringen eine ausgeprägte Neugier mit, sich in die Prozesse und das tägliche Arbeiten unserer Vertriebspartner hineinzudenken, um so optimal die Interessen und Anforderungen im inneren Haus zu vertreten. Sie bilden die Brücke zwischen den Anwendern unserer Vertriebssysteme und -prozesse und den technischen Entwicklern. Im Rahmen Ihrer Projektmitwirkung zeigen Sie Eigeninitiative und bringen wiederkehrend Impulse ein. Projektmanagement-Kenntnisse und Geschick im konzeptionellen Arbeiten erleichtern Ihnen den Alltag bei uns.

Ihre Persönlichkeit zeichnet sich aus durch ein strukturiertes, ergebnisorientiertes Arbeiten, Zuverlässigkeit und Belastbarkeit. Kommunikationsfähigkeit, vertriebsorientiertes Denken und Teamfähigkeit runden Ihr Profil ab. Den sicheren Umgang mit MS Office setzen wir voraus.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! www.sv-karriere.de.
Ihr Ansprechpartner ist Herr Bernd Schmid (Tel. 0711 898-45658).

 **Jetzt bewerben**

FOCUS

TOP

NATIONALER
ARBEITGEBER

2022

FOCUSBUSINESS.DE
IN KOOPERATION MIT
FACT² „FIELD