



Wir suchen für unsere Hauptabteilung Vertriebsentwicklung am Standort Stuttgart zum nächstmöglichen Termin einen

Referent Vertriebssysteme/ -prozesse (m/w/d)

Der Konzern mit rund 5.000 Mitarbeitern und mehreren Standorten ist Teil der Sparkassen-Finanzgruppe und bietet alle Arten von Versicherungen. Mit innovativen Produkten sind wir am Markt bestens positioniert. Bei uns steht der Kunde im Mittelpunkt, doch auch Nachhaltigkeit und soziales Engagement sind uns wichtig.

Wir bieten: Als Mitglied in unserem Team erwarten Sie spannende Aufgaben in einem dynamischen Umfeld. Wir verstehen uns als innovativer Impulsgeber und kompetenter Berater des Vertriebes und bieten die Möglichkeit zur kreativen Weiterentwicklung von Zukunftsthemen gemeinsam mit Ihrem motivierten und professionellen Team.

Ihre wesentlichen Aufgaben:

- Bearbeitung von zentralen und strategischen Themenstellungen rund um unsere Verkaufs- und Beratungsprozesse im Zusammenhang mit unseren Vertriebsanwendungen und -systemen
- Begleitung von Anforderungen rund um die Verkaufs- und Beratungssysteme in Zusammenarbeit mit anderen Fachbereichen – von der Idee bis zur Umsetzung bei unseren Vertriebspartnern
- Mitwirkung und Übernahme von strategischen (Teil-)Projekten
- Übernahme von Sonderaufgaben der Gruppenleitung und Abteilungsleitung

Wir erwarten von Ihnen: ein wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation. Sie bringen eine ausgeprägte Neugier mit, sich in die Prozesse und das tägliche Arbeiten unserer Vertriebspartner hineinzudenken, um so optimal die Interessen und Anforderungen im inneren Haus zu vertreten. Sie bilden die Brücke zwischen den Anwendern unserer Vertriebssysteme und -prozesse und unserem DVK-Bereich bzw. der IT. Im Rahmen Ihrer Projektmitwirkung zeigen Sie Eigeninitiative und bringen wiederkehrend Impulse ein. Projektmanagement-Kenntnisse und Geschick im konzeptionellen Arbeiten erleichtern Ihnen den Alltag bei uns. Den sicheren Umgang mit MS Office setzen wir voraus.

Ihre Persönlichkeit zeichnet sich aus durch ein strukturiertes, ergebnisorientiertes Arbeiten, Zuverlässigkeit und Belastbarkeit. Kommunikationsfähigkeit, vertriebsorientiertes Denken und Teamfähigkeit runden Ihr Profil ab.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Online über www.sv-karriere.de
Ihr Ansprechpartner im Personalbereich ist
Herr Schmid (Tel. 0711 898-45658)



 **Jetzt bewerben**