

Seien Sie kein Bankwesen. Sondern Weiterdenker.



Versicherungsspezialist*innen für den Bereich Privatkunden (m/w/d)

Wir sind mehr als eine Bank. Daher bekommen Sie bei uns mehr als nur einen Job.

Bei einer der großen Sparkassen in Baden-Württemberg mit über 50 Filialen, ca. 1.100 Mitarbeiter*innen und einer Bilanzsumme von rund 10,5 Mrd. Euro bringen Sie die Menschen in Böblingen, Sindelfingen, Herrenberg, Leonberg und der Region weiter nach vorne.

Mit einem neuen Standort- und Beratungskonzept bildet die Kreissparkasse Böblingen größere und qualitativ höherwertigere Beratungseinheiten für ihre Kunden und macht sich gleichzeitig fit für die Zukunft, um weiterhin ein verlässlicher Partner vor Ort zu bleiben.

In diesem Zuge suchen wir für unseren neu aufgestellten und wachsenden Versicherungsvertrieb mehrere qualifizierte und erfahrene Versicherungsspezialist*innen (m/w/d), die ihre berufliche Karriere in einer der großen Sparkassen Baden-Württembergs weiterführen möchten. In dieser Funktion betreuen Sie einen eigenen Ihnen zugeordneten Kundenstamm und coachen die Kundenberater*innen der regionalen Beratungs-Center.

Welche Aufgaben Sie bei uns erwarten:

- Bei Privatkund*innen und kleinen Gewerbetreibenden führen Sie Risikoanalysen (ganzheitlicher Versicherungsscheck) durch und arbeiten individuelle Deckungskonzepte aus.
- Sie beraten und verkaufen Versicherungslösungen unter einem ganzheitlichen Ansatz (u. a. Generationenmanagement, staatlich geförderte Altersvorsorge, komplexe Fälle).
- Sie gewinnen neue Kund*innen und betreuen bestehende Kundenbeziehungen.
- Für die Ihnen zugeordneten Kund*innen übernehmen Sie im Bereich der Sachversicherungen die Schadenbearbeitung unter Nutzung von Cross-Selling-Möglichkeiten.
- Für das regionale Beratungs-Center sind Sie Ansprechpartner*in im Versicherungsgeschäft und geben unsere Kundenberater*innen Verkaufsimpulse im Hinblick auf Marktchancen der Produkte.
- Sie coachen unsere Kundenberater*innen bei Produkten, die sie selbst vertreiben und bringen Ihr Wissen in Trainings am Arbeitsplatz ein.
- Sie begleiten Kampagnen sowie die Einführung neuer Produkte.

Welche Skills Sie dafür mitbringen:

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung zum Bank- oder Versicherungsfachwirt*in mit mehrjähriger Berufspraxis im Vertrieb.
- Sie verfügen über Methodenkompetenz im Bereich Coaching sowie in der Gestaltung von Verkaufstrainings.
- Sie sind markt- und vertriebsorientiert ausgerichtet, verkäuferisches Denken und Handeln sowie ein ausgeprägtes Dienstleistungsverständnis sind für Sie selbstverständlich.
- Sie bringen ein Gespür für Kundenbedürfnisse und Markttrends mit.

Was wir Ihnen dafür bieten:

- Als regional sicherer Arbeitgeber bieten wir Ihnen einen heimatnahen Arbeitsplatz und eine Festanstellung.
- Neben einem attraktiven Tarifgehalt mit zusätzlicher Altersvorsorge, kommen Sie bei uns in den Genuss einer Sparkassensonderzahlung und können von einem Prämiensystem profitieren.
- Wir beteiligen uns über Jobrad an Ihrem Fahrradleasing.
- Sie profitieren von flexiblen Arbeitszeiten und der Möglichkeit von mobilem Arbeiten.
- Wir sind eine große Sparkassenfamilie – bei uns werden aus Kollegen Freunde.
- Mit Seminaren und Studiengängen an einer eigenen Akademie unterstützen wir Ihren Karriereweg.
- Ein eigenes Restaurant in Böblingen, Gesundheitsvorsorge, Sportgruppen und Events – das ist unser Selbstverständnis als öffentlich-rechtlicher Arbeitgeber.

Steigen Sie bei uns ein und entdecken Sie Ihre neuen Perspektiven.

Bewerben Sie sich direkt online auf unserem Karriereportal.

Bei Fragen steht Ihnen als fachlicher Ansprechpartner Herr Stipic, Telefon 07031/77-1725, bei Personalfragen Frau Ullmann-Matthes, Tel. 07031/77-1367 zur Verfügung.

www.kskbb.de/karriere