



Die Naspa Versicherungs-Service GmbH ist eine Tochtergesellschaft der Nassauischen Sparkasse mit Sitz in Wiesbaden. Als regionaler Mehrfachvertreter bieten wir unseren Kunden persönliche, individuelle und ganzheitliche Beratung mit den Kernkompetenzen „Altersvorsorge“ und „Absicherung der Lebensrisiken“ an.

Für die Optimierung unserer Vertriebsstruktur

brauchen wir Ihre Hilfe!

Als mobiler Spezialist analysieren Sie den Bedarf in Ihrem Einsatzgebiet, erarbeiten Konzepte und zeigen mit Ihrem Angebot neue und individuelle Wege auf und begleiten die Vertriebsprozesse.

Wir nennen das:

Junior-Vorsorgespezialisten (m/w)

Die Erfolgsfaktoren der NVS sind:

- Weiterentwicklung des Vorsorgegeschäfts im Einsatzgebiet
- Verkauf von Vorsorgeprodukten in Zusammenarbeit mit den zuständigen Bankberatern
- Aktiver Kontakt mit den Beratern um den Verkaufsprozess zu begleiten und zu optimieren
- Dafür zu sorgen, dass der Vertriebs- und Verkaufsprozess reibungslos abläuft
- Berichterstattung an den Vertriebsleiter Vorsorge

Ihre Erfolgsfaktoren sind:

Fachlich:

- Qualifizierte kaufmännische Ausbildung und/oder abgeschlossene Ausbildung zum/zur Versicherungskaufmann/-frau oder vergleichbarer Ausbildungsweg
- Kenntnisse in den Produkten zur Altersvorsorge
- nachgewiesene Verkaufserfahrungen

Persönlich:

- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten und schnelle Auffassungsgabe
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Flexibilität und Belastbarkeit
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Gewandtes, sicheres Auftreten

Sind Sie neugierig geworden?!

Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen bitte direkt an die

Naspa Versicherungs-Service GmbH

z. Hd. Herrn Bender oder Herrn Diefenbach Horst.Bender@naspa-vs.de, Tel.: 0611/36406801

Adolfstraße 1 in 65185 Wiesbaden Holger.Diefenbach@naspa-vs.de Tel.: 0611/36406803